

## RESPONSABLE AVANT-VENTES

### L'ENTREPRISE

ALPAO est une entreprise de haute technologie, fortement innovante, qui se positionne aujourd'hui comme le leader mondial des systèmes d'optique adaptative (OA). Nous concevons et produisons une large gamme de miroirs déformables (DM), des capteurs de front d'onde (WFS) jusqu'aux systèmes sur-mesure, spécialement conçus pour des applications telles que le spatial, l'astronomie, les communications optiques et quantiques, l'ophtalmologie, la microscopie, la microélectronique, ou encore les applications laser.

Située au sein d'Inovallée à Grenoble, au cœur de la « Silicon Valley » européenne, ALPAO offre un cadre de travail unique au pied des massifs alpins.

Exportatrice à plus de 90%, ALPAO relève des challenges technologiques et scientifiques pluridisciplinaires pour répondre à des projets de recherche d'envergure internationale, comme notamment le développement de miroirs déformables pour le plus grand télescope mondial ou bien la collaboration avec l'équipe du Prix Nobel de Physique, Reinhard GENZEL et Andrea GHEZ, en équipant l'un des instruments clés qui a servi pour la recherche sur le trou noir supermassif de la Voie lactée.

La technologie innovante d'ALPAO permet aux utilisateurs de corriger des aberrations optiques en temps réel et ainsi de récupérer des images de très haute résolution.

### LA MISSION

Pour répondre à une forte croissance de la société et à un potentiel de développement majeur, nous créons un poste de **Responsable Avant-Ventes (H/F)**.

Rattaché au Directeur commercial et marketing, vous êtes l'interlocuteur technique privilégié des clients, en support des autres membres de l'équipe commerciale. Vous coordonnez la rédaction des offres techniques avant-vente réalisées dans le cadre d'appels d'offres complexes en milieu international.

Vous travaillez aussi en étroite collaboration avec les directions techniques et scientifiques de l'entreprise (spécialistes en optique, optique adaptative, micromécanique et logiciel).

Vous travaillerez sur des produits très techniques, à forte valeur ajoutée, avec des clients internationaux à fort niveau d'exigence sur différents marchés.

Vos missions principales sont les suivantes :

- Support technique en avant-vente en support aux commerciaux dès les premières phases de démarchage client
- Analyse, compréhension et transmission des cahiers des charges auprès des équipes techniques
- Aide aux estimations budgétaires
- Coordination et rédaction d'offres techniques complètes (offre technique, budget, planning)



Adaptive Optics ■ Deformable Mirrors

Vous serez également amené à :

- Réaliser des formations et des démonstrations produits en présentiel ou en distanciel (webinaire, tuto, etc. ...)
- Participer à des salons et conférences en support aux équipes commerciales et au Directeur Scientifique
- Rédiger / améliorer les fiches produits
- Améliorer continuellement les processus de réalisation d'offres techniques ou d'appel d'offre

## PROFIL

De formation BAC+5/BAC+8 en optique/photonique (école d'ingénieur ou université), vous justifiez a minima d'une première d'expérience réussie sur un poste similaire, dans un environnement international et industriel. Vous parlez couramment anglais.

Vous maîtrisez la rédaction de propositions technico-commerciales complexes et êtes capables de comprendre de la documentation technique. Vous savez communiquer efficacement avec des personnes de profils variés (scientifiques, industriels, techniques, commerciaux) et savez rapidement identifier les objectifs et contraintes de vos interlocuteurs.

Fort(e) d'une véritable curiosité scientifique, vous aimez apprendre, découvrir et évoluer dans un secteur hautement innovant. Vous disposez d'un grand sens relationnel et êtes autonome. Vous faites preuve de rigueur et de dynamisme, et aimez évoluer dans un environnement challengeant. Des déplacements ponctuels sont à prévoir.

## CONTACT

Merci d'adresser votre candidature (CV avec lettre de motivation) à : [jobs@alpao.fr](mailto:jobs@alpao.fr)