



Adaptive Optics ■ Deformable Mirrors

ALPAO se positionne aujourd'hui comme le leader mondial des systèmes d'optique adaptative (OA). Nous concevons et produisons des miroirs déformables (DM), des capteurs de front d'onde (WFS) jusqu'aux systèmes sur-mesure, spécialement conçus pour des applications telles que l'ophtalmologie, l'astronomie, la microscopie, la microélectronique, la défense, le spatial, les télécoms optiques et quantiques et les applications laser.

Exportatrice à plus de 90%, ALPAO relève des challenges technologiques et scientifiques pluridisciplinaires pour répondre à des projets de recherche d'envergure internationale, comme notamment le développement de miroirs déformables pour le plus grand télescope mondial ou bien la collaboration avec l'équipe du Prix Nobel de Physique, Reinhard GENZEL et Andrea GHEZ, en équipant l'un des instruments clés qui a servi pour la recherche sur le trou noir supermassif de la Voie lactée.

La technologie innovante d'ALPAO permet aux utilisateurs de corriger des aberrations optiques en temps réel et ainsi de récupérer des images de très haute résolution.

Dans le cadre de la croissance de la société, nous recrutons un **Responsable des avant-ventes techniques (H/F)**. Intégré à l'équipe commerciale et rattaché au Directeur commercial et marketing, vous serez responsable, dans la totalité ou en support aux commerciaux, des appels d'offres complexes avant-vente en milieu international.

En collaboration avec la Direction Scientifique et la Direction Technique, vous formulez des propositions techniques adaptées aux besoins des clients selon le format et les modalités choisies par ces derniers.

Vous êtes aussi en support aux activités après-vente comme les réparations, les démonstrations techniques ou la formation produits (en présentiel ou en distanciel).

Vous évoluerez au sein d'équipes pluridisciplinaires.

Vos missions seront les suivantes :

1) Elaboration et suivi technique des propositions commerciales

- Analyse et rédaction des appels d'offres complexes en avant-vente en binôme avec le Area Sales Manager et/ou le Directeur Commercial
- Identification des décideurs et prescripteurs, des circuits administratifs, financiers et décisionnels, des concurrents chez le client et de leurs conditions commerciales
- Traduction et validation des cahiers des charges auprès des équipes techniques et transmettre les éléments nécessaires aux équipes techniques pour l'établissement du budget
- Test et intervention auprès des clients en après-vente
- Formation et démo produits /système en présentiel ou en distanciel (webinaire, tuto, etc. ...)
- Participation aux salons en support de la force commerciale

1) Prospection de projets européen et français

- Mise en œuvre du plan stratégique défini avec le Directeur Commercial
- Prospection et montage de nouveaux projets complexes en France et en Europe en support aux équipes commerciales



Adaptive Optics ■ Deformable Mirrors

Profil :

De formation type école d'ingénieur ou docteur idéalement spécialisé en physique et/ou optique et/ou micro-électronique, vous justifiez a minima d'une première expérience réussie sur un poste similaire, dans un environnement international et industriel.

Vous maîtrisez la rédaction de propositions technico-commerciales complexes et êtes capables de comprendre de la documentation technique.

Vous êtes reconnu pour vos qualités organisationnelles et humaines.

Vous êtes positif, engagé, rigoureux, autonome et motivé à travailler dans un environnement exigeant et innovant et vous souhaitez mettre aujourd'hui vos compétences au service d'une entreprise solide, agile et en très forte croissance.

Votre anglais parfaitement courant.

Des déplacements ponctuels sont à prévoir.

Vous souhaitez mettre aujourd'hui vos compétences au service d'une entreprise agile, mature, en très forte croissance, envoyer votre candidature à l'adresse : jobs@alpao.fr