



Adaptive Optics ■ Deformable Mirrors

ALPAO se positionne aujourd'hui comme le leader mondial des systèmes d'optique adaptative. Nous concevons et produisons des miroirs déformables (DM) jusqu'aux systèmes sur-mesure, spécialement conçus pour des applications telles que l'ophtalmologie, l'astronomie, la microscopie, la microélectronique, la défense et les applications laser.

Exportatrice à plus de 90%, ALPAO relève des challenges technologiques pluridisciplinaires pour répondre à des projets de recherche d'envergure internationale, comme notamment le développement de miroirs prototypes pour le plus grand télescope mondial.

La technologie innovante d'ALPAO permet aux utilisateurs de corriger des aberrations optiques en temps réel et ainsi de récupérer des images de très haute résolution.

Pour répondre à une forte croissance de la société et à un potentiel de développement majeur, nous créons un poste d'**Ingénieur Technico-commercial H/F**.

Au sein du pôle commercial, vous serez en charge du développement de votre portefeuille clients et des ventes sur votre zone géographique, la **côte ouest des Etats-Unis et Amérique du sud**.

Activités principales :

- Développer le portefeuille clients et les ventes sur votre zone géographique
- Gérer, développer et fidéliser un portefeuille existant
- Identifier des prospects lors de congrès et conférences scientifiques internationaux
- Instaurer une démarche pro active de prospection et identifier les interlocuteurs décisionnaires
- Comprendre les attentes clients grâce à une approche orientée sur le besoin auprès d'une population essentiellement composée de docteurs/chercheurs ultra spécialisés, issus de l'industrie ou de laboratoires publics ou privés
- Organiser des démonstrations et des prêts de matériel sur sites clients en étroite relation avec les équipes techniques
- Elaborer les offres commerciales chiffrées en collaboration étroite avec la direction technique
- Négocier les contrats
- Réaliser des reporting,

L'ingénieur Technico-commercial intervient en interaction avec l'ensemble des experts. Il évoluera dans un environnement scientifique d'innovation technique de très haut niveau.

Profil recherché :

De formation ingénieur ou docteur, idéalement spécialisé en physique et/ou en optique, vous êtes avant tout doté d'une grande curiosité scientifique et vous aimez évoluer dans le milieu de la recherche et de la haute technologie internationale.

Vous avez une expérience d'au moins 3 ans dans la commercialisation de produits scientifiques de haute technologie, idéalement acquise au sein d'une PMI exportatrice et innovante. Habitué aux équipes restreintes, rompu aux déplacements professionnels, vous avez déjà évolué dans le milieu de la recherche et vous établissez naturellement un contact de confiance avec des scientifiques exigeants.

Déplacements internationaux fréquents (environ 80 jours par an US et Amérique du Sud).

Anglais parfaitement courant.

Vous souhaitez mettre aujourd'hui vos compétences au service d'une entreprise jeune, innovante et en très forte croissance et qui pourra vous accompagner dans votre évolution de carrière, merci de transmettre vos candidatures par mail à candidatures@alpao.fr