



Adaptive Optics ■ Deformable Mirrors

ALPAO se positionne aujourd'hui comme le leader mondial des systèmes d'optique adaptative. Nous concevons et produisons des miroirs déformables (DM) jusqu'aux systèmes sur-mesure, spécialement conçus pour des applications telles que l'ophtalmologie, l'astronomie, la microscopie, la microélectronique, la défense et les applications laser.

Exportatrice à plus de 90%, ALPAO relève des challenges technologiques pluridisciplinaires pour répondre à des projets de recherche d'envergure internationale, comme notamment le développement de miroirs prototypes pour le plus grand télescope mondial.

La technologie innovante d'ALPAO permet aux utilisateurs de corriger des aberrations optiques en temps réel et ainsi de récupérer des images de très haute résolution.

Pour répondre à une forte croissance de la société et à un potentiel de développement majeur, nous créons un poste d'Ingénieur technico-commercial responsable de la zone US-Europe H/F.

Rattaché au directeur général, vous avez pour mission le développement des ventes des produits et solutions de la société, exportatrice à plus de 90%. Evoluant au sein d'un milieu scientifique exigeant, vous avez en charge :

- Identification des prospects lors de congrès et de conférences scientifiques internationaux : compréhension des besoins clients, approche orientée besoin, auprès d'une population essentiellement composée de docteurs/chercheurs ultra spécialisés, issus de l'industrie ou de laboratoires publics ou privés,
- Organisation des démonstrations et des prêts de matériel sur sites clients, en étroite relation avec les équipes techniques,
- Elaboration des propositions commerciales et cotation des demandes, en collaboration étroite avec les équipes technique,
- Prospection, négociation des contrats, suivi commercial,
- Reporting et suivi des tableaux de bords commerciaux

De formation ingénieur ou docteur, idéalement spécialisé en physique et/ou en optique, vous êtes avant tout doté d'une grande curiosité scientifique et vous aimez évoluer dans le milieu de la recherche et de la haute technologie internationale.

Vous avez une expérience d'au moins 3 ans dans la commercialisation de produits scientifiques de haute technologie, idéalement acquise au sein d'une PMI exportatrice et innovante. Habitué aux équipes restreintes, rompu aux déplacements professionnels, vous avez déjà évolué dans le milieu de la recherche et vous établissez naturellement un contact de confiance avec des scientifiques exigeants.

Déplacements internationaux fréquents (environ 80 jours par an US et Amérique du Sud).

Anglais parfaitement courant.

Vous souhaitez mettre aujourd'hui vos compétences au service d'une entreprise jeune, innovante et en très forte croissance et qui pourra vous accompagner dans votre évolution de carrière, merci de transmettre vos candidatures par mail à candidatures@alpao.fr